

# Sinerxia

CULTIVANDO UN FUTURO SOSTENIBLE

## OFERTA LABORAL: SALES MANAGER / RESPONSABLE DE VENTAS EN EL SECTOR DE LA ALIMENTACIÓN

Grado medio – Licenciatura

- **Experiencia mínima**

Al menos 3 años

- **Conocimientos necesarios**

- Estrategia de ventas (Retail y Horeca)
- Desarrollo del Plan de acción
- Planificación de campañas promocionales
- Proactividad
- Ofimática
- 

- **Requisitos mínimos**

- Grado medio y/o Licenciatura.
- Se valorará otros estudios
- Capacidad Resolutiva
- Ejecución de estrategias comerciales
- Alta capacidad para trabajar en equipo y buena capacidad de organización.
- Que sea una/un profesional que aspire a desarrollar y liderar un departamento de acciones comerciales en el sector alimentario.
- Contacto con los clientes

### **Descripción**

- Consultora del sector pesquero y agroalimentario precisa la incorporación de un Sales Manager para la comercialización de productos alimentarios en el mercado.

**La principales funciones a desarrollar serán:**

- Captación de nuevos clientes y apertura de nuevos mercados
- Optimización de los procesos
- Satisfacer las necesidades de los posibles clientes
- Gestión de acciones comerciales alineadas con la política de la empresa
- Asistencia a ferias para la captación de nuevos clientes
- Coordinación y colaboración con el departamento de Desarrollo de Negocio

# Sinerxia

CULTIVANDO UN FUTURO SOSTENIBLE

- **Tipo de industria de la oferta**  
Consultoría Alimentación
- **Horario**  
de 8.00H a 16.00H

## **Contrato**

Jornada Completa

Salario + comisión por ventas

Los interesados deberán remitir su CV a [clientes@sinerxia.es](mailto:clientes@sinerxia.es)